



Commercial Technique– F/H – CDI

OSE, fabricant de cartes et d'ensembles électroniques depuis 1985, poursuit son développement avec une équipe dynamique de 110 collaborateurs. Basée à Corps (38), au cœur des montagnes, OSE est un acteur majeur de la sous-traitance électronique (EMS) en région Auvergne Rhône-Alpes, reconnu pour la qualité de sa fabrication Made in France sur les marchés de moyennes et grandes séries. Rejoindre OSE, c'est intégrer une entreprise où la proximité, la technicité et la qualité sont au cœur de chaque projet.

Aujourd'hui, nous recherchons un(e) **Commercial(e) Technique** motivé(e) pour renforcer notre équipe et participer activement au développement commercial d'OSE, en France et à l'international !

Vos missions

Véritable interface entre nos clients et nos équipes techniques, vous accompagnez les projets de A à Z : de l'analyse du besoin à la livraison. Grâce à votre double expertise commerciale et technique, vous développez le chiffre d'affaires dans un environnement industriel exigeant. Vous maîtrisez aussi bien les aspects techniques des produits que les enjeux économiques des ventes, pour proposer à chaque client des solutions adaptées, performantes et durables - en France comme à l'international (Suisse, Italie, Allemagne...). Véritable interface avec les clients, il joue un rôle pivot en proposant des solutions adaptées aux besoins de l'entreprise, en suivant intégralement les projets, de l'élaboration du devis jusqu'à la facturation.

Objectifs :

- Prospecter de nouveaux clients en termes de faisabilité et rentabilité,
- Développer un portefeuille client, Fidéliser, Détecter et Négocier de nouveaux besoins client.
- Développer notre présence en France, Suisse, Italie, Allemagne.
- Renforcer notre positionnement sur les marchés Médicaux, Défenses et Aéronautique.

Compétences comportementales

- S'approprier l'objectif de la Direction Commerciale,
- Sens de la communication et de la négociation,
- Capacité à travailler en autonomie ou en équipe pluridisciplinaire (en réseau et à distance),
- Esprit proactif et agile face aux imprévus,
- Adaptabilité à différents interlocuteurs et environnements,

Compétences transverses

- Pratiquer l'anglais et/ou l'allemand avec aisance,
- Exploiter les outils informatiques et numériques (CRM, Excel, ERP, etc.),

Ce que nous offrons

- Véhicule de fonction
- Téléphone de fonction
- Tickets restaurant
- Comité d'Entreprise
- Prime de participation et d'intéressement
- Convention collective de la métallurgie

Rémunération : 42K€ / 60K€ base brute annuelle + variable
Cadre forfait jour

